

2018年10月24日

アエラホーム株式会社

アエラホーム FC 事業に本格参入 全国で加盟店募集のセミナー開催し、事業展開スタート

アエラホーム株式会社（以下：アエラホーム 東京都千代田区／代表取締役社長 中島鷹秀）は、これまで培ってきた外張W断熱工法のノウハウを最大限に活用し、FC事業に本格参入いたします。

■ FC 事業参入の目的

アエラホームでは、創業以来50年以上に亘り培ってきた外張W断熱住宅の建築ノウハウを活かし、2018年9月、FC事業を専門に推進する部門「FC事業本部」を立ち上げ11月より本格的にFC事業を開始いたします。

住宅業界では、「パリ協定」における温暖化ガス削減目標で、特にCO2削減の余地が大きいと言われる家庭部門でのより一層の削減努力を求められており、住宅メーカーが担う責任と役割は非常に重要になっております。

アエラホームではこのような流れを受け、フジサンケイグループが主催する「第26回地球環境大賞『奨励賞』」受賞企業としての責任を果たすべく、環境に優しい高気密・高断熱・高遮熱の外張W断熱住宅のより一層の普及促進を目指してFC事業に本格参入し、将来的には企業収益の柱の一つとして育成することを目的として事業をスタートいたしました。

■ FC 事業の事業展開

初年度の事業展開としては、FC事業稼働に際して不動産・住宅業界に特化した経営コンサルティング会社グローバルネクスト株式会社（以下：グローバルネクスト 東京都渋谷区）と業務提携を結び、グローバルネクストが開催する加盟店募集セミナーを全国各地で開催し、加盟店開拓を展開してまいります。11月より東北・関東・東海エリアでセミナー開催を予定しており、2019年には順次全国に拡大してまいります。

【アエラホーム フランチャイズチェーンの特長】

- ①フランチャイズチェーンの集客方法としては、充実した資料請求者情報の提供や既存店モデルハウスの活用以外に、新たに開発した外張W断熱工法の優位性を体感できる「体感型ショールーム」、「構造説明ブース」など環境面でも加盟店様をサポートいたします。

- ②タブレットを活用した営業トーク、各種マニュアル、豊富な営業ツール、研修用データの提供等、業界未経験者でも即戦力として活躍できる営業システムをご提案します。
- ③社外 CAD センターを利用してプラン提案面での人材不足の解消を図るとともに、自社プランナーによるデザイン効果の高いプランをご提供いたします。
- ④ご来場から商談のプロセス、ご契約、お引渡し、アフターメンテナンスまで一元管理できる顧客管理システムもご提供いたします。



<外張 W 断熱住宅 プレスト～さきがけ～>

【アエラホーム会社概要】

名 称：アエラホーム株式会社 (<http://www.aerahome.com>)
所 在 地：東京都千代田区九段南 2-3-1 青葉第一ビル 2 階（東京本社）
代 表 者：代表取締役社長 中島鷹秀

【グローバルネクスト会社概要】

名 称：グローバルネクスト株式会社 (<https://global-next.jp/>)
所 在 地：東京都渋谷区南青山 2-2-15（東京本社）
代 表 者：代表取締役社長 山内茂

【本件に関するお問い合わせ先】

担 当 者：アエラホーム株式会社 FC 部 菅野（かんの）
T E L：03-3512-2311 / E-mail：info@erahome.com

以上